
Síntese de Perfil

Graduado em Engenharia Química pela Universidade Federal de Itajubá e técnico em Automação Industrial pelo IFRJ campus Volta Redonda. Experiência em áreas de back office, sendo diretor em vice-presidência por empresa júnior, estagiário em supply chain e, também, estagiário em engenharia no escritório Fraunhofer L.O, posteriormente ocupando o cargo de Analista em Inteligência de Negócios na Johnson & Johnson. Como última experiência, trabalhou como Analista Pleno em Efetividade de Vendas no escritório da empresa Becton Dickinson, em São Paulo.

Formação Acadêmica

Técnico em Automação Industrial – IFRJ - Volta Redonda (2014 - 2017)

Graduado em Engenharia Química – UNIFEI - Itajubá (2018 – 2024)

Tecnologias e Área de Conhecimento

Pacote Office Avançado

Microsoft Power Apps Avançado

PowerBI Avançado

Idiomas

Inglês Avançado – Cursos de Inglês e Conversação: SAYS – Centro de Ensino (2011 – 2015)

Trajetória Profissional

Vice-Presidência – WorQui Jr. (março/2018 – janeiro/2020)

Supply Chain – MKK Off Road. (fevereiro/2021 – agosto/2021)

Estágio na área de Supply Chain na empresa de bagageiros MKK Off Road, situada em Itajubá. Tem-se como focos de trabalho a criação e organização de seu estoque físico, assim como suas compras. Foi desenvolvida também a automatização do *software* de organização *monday*, adequando-o de forma inteligente ao fluxo de produção da empresa.

Engenharia – Fraunhofer L.O. (setembro/2022 – dezembro/2022)

Estágio em Engenharia no escritório da Associação Fraunhofer, tendo-se como principal foco a melhoria na obtenção dos indicadores estratégicos. Foi trabalhada a automatização da obtenção destas métricas, realizando a comunicação entre o *Excel 4 Business* e o *Microsoft Planner*, assim como a confecção de dashboards no *software Microsoft Power Apps*.

Inteligência de Negócios – Johnson & Johnson (janeiro/2023 – outubro/2023)

Iniciando como estagiário até julho de 2023 e posteriormente como Analista Júnior na área, tem-se como principais entregas uma nova metodologia da visualização diária de vendas, alinhando-se ao sistema da empresa. Foram trabalhadas, também, a confecção de dashboards no *software Tableau* e a realização do processo de *Sales Compensation* para a área, em etapas como cálculo, validações e entrega.

Efetividade de Vendas – Becton Dickinson (novembro/2023 – novembro/2025)

Analista Pleno em Efetividade de Vendas, área cuja principal função é realizar o cálculo de prêmio da força de vendas da empresa a partir das bases de dados. Dentre as principais entregas, tem-se: confecção de dashboards no *PowerBi* com os *KPIs* da área e o planejamento do ano fiscal que inclui a confecção de políticas e de arquivos para o processamento das bases de vendas.